

## 付加価値の提供で差別化

三井住友ファイナンス&リース(SMFL)は、2024年10月に電子デバイス製造装置に関連する中古売買事業および周辺事業を子会社のSMFLみらいパートナーズへ移管した。これにより、技術サービスを

とで顧客の煩雑な手間と工数の省力化に寄与する。

また、SMFLグループは約30年にわたり半導体製造装置の設備リースや中古売買を展開。その経験とノウハウは顧客から評価が高く、専門知識に裏打ちされた信頼で、デバイスメーカーの経営層などから助言を求められることも多い。

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

SMFLみらいパートナーズは、新規事業として新

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

とで顧客の煩雑な手間と工数の省力化に寄与する。

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

また、SMFLグループは約30年にわたり半導体製造装置の設備リースや中古売買を展開。その経験とノウハウは顧客から評価が高く、専門知識に裏打ちされた信頼で、デバイスメーカーの経営層などから助言を求められることも多い。

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

SMFLみらいパートナーズは、新規事業として新

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

とで顧客の煩雑な手間と工数の省力化に寄与する。

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

また、SMFLグループは約30年にわたり半導体製造装置の設備リースや中古売買を展開。その経験とノウハウは顧客から評価が高く、専門知識に裏打ちされた信頼で、デバイスメーカーの経営層などから助言を求められることも多い。

品装置の取り扱いにも着手した。日本市場の開拓を希望する海外新興装置メーカーと、国内デバイスメーカーをつなぐ商社的役割を試行し、事業として開始した。

本格回復には時間がかかる見通し。ここ数年の主戦場であった中国では、中古装置の内国滞留が顕著であることに加え、国策として国内の新品装置へのシフトが進展しており、世界の中古装置の販売は、台数および金額がともに前年比で半分以下にとどまり、総じて供給過剰の状態が続く。

えながら収益化を図る。設備リース・ファイナンス関連では、積極的な設備投資を進める顧客に対して装置メーカーと密に連携し、ニーズに合うカスタムメイドの提案をグループを挙げて志向している。顧客の既存設備を活用した手元流動性の確保や、装置メーカーにおける債権の早期現金化などの金融の相談も増えている。今後も装置価値に着目した手法も交えて、

