

年月日

23

09

15

ページ

19

N.O.

本部長  
執行役員  
環境エネルギー  
浅井淳史氏

# 系統用蓄電所に本格参入

**SMFLみらい、30年度めど1000億円規模**

## 再生エネ併設型も視野

SMFLみらいパートナーは、系統用蓄電所ビジネスに事業と金融支援の両面から乗り出します。太陽光をはじめとする多様な再生エネルギーを育てる系統用蓄電所を兵庫県尼崎市に開設する予定です。

トナーズは、まずは出光興産、関西電力、大阪ガス、セントech、東京ガスや東京住友商事などを組み入れる方針を示しています。9社は18年以降、電力を供給する蓄電池の必要性が高まっています。一方で、太陽光発電の導入拡大で供給が増加した影響が大きいため、発電した電力を蓄えて貯めることで、蓄電池事業を育成し、発電事業の収益向上や顧客への脱炭素サービス拡大につなげる。



始を予定する。東京電力を除く電力9社は18年以降、電力を供給する蓄電池の必要性が高まっています。一方で、太陽光発電の導入拡大で供給が増加した影響が大きいため、発電した電力を蓄えて貯めることで、蓄電池事業を育成し、発電事業の収益向上や顧客への脱炭素サービス拡大につなげる。

## 金融機能生かしプロ運営

このことで一時的に発電所の稼働を停止する出力制御」を実施。太陽

エネルギーの調達を調整することで、蓄電池の価格が低く抑えられる方針です。下してから自社発電所で再生エネ併設型蓄電池に取り組み、発電事業の収益最大化を目指すことを示しています。

SMFLみらいパートナーは、これまで蓄電池の価格が低い方針です。一方で、太陽光発電の導入拡大で供給が増加した影響が大きいため、発電した電力を蓄えて貯めることで、蓄電池事業を育成し、発電事業の収益向上や顧客への脱炭素サービス拡大につなげる。

トナーズは、まずは出光興産、関西電力、大阪ガス、セントech、東京ガスや東京住友商事などを組み入れる方針を示しています。9社は18年以降、電力を供給する蓄電池の必要性が高まっています。一方で、太陽光発電の導入拡大で供給が増加した影響が大きいため、発電した電力を蓄えて貯めることで、蓄電池事業を育成し、発電事業の収益向上や顧客への脱炭素サービス拡大につなげる。

「3段階で考えています。まずは蓄電池ビジネス（電力販売契約）などを脱炭素サービスを拡大する」と、浅井氏は説明。その後、顧客の施設にて太陽光パネルを設置して発電した電力を供給する蓄電池付

再生エネ併設型も視野

「再生エネ発電事業を手がけてきた経験を生かして仮説を立ててきました。問題が生じた際には相手には困らない。その後、顧客の施設にて太陽光パネルを設置して発電した電力を供給する蓄電池付再生エネ併設型も視野」

「3段階で考えています。まずは蓄電池ビジネス（電力販売契約）などを脱炭素サービスを拡大する」と、浅井氏は説明。その後、顧客の施設にて太陽光パネルを設置して発電した電力を供給する蓄電池付再生エネ併設型も視野

「再生エネ併設型も視野」

「3段階で考えています。まずは蓄電池ビジネス（電力販売契約）などを脱炭素サービスを拡大する」と、浅井氏は説明。その後、顧客の施設にて太陽光パネルを設置して発電した電力を供給する蓄電池付再生エネ併設型も視野