

年月日

21  
11  
18

ページ

21

NO.

リース業界はファイナンスリースや割賦など伝統的な取引が成熟状況にある一方、環境エネルギーなど成長分野への注力や、資産管理の高度化を目的とする「モノ」に付随するサービス提供などに事業領域を広げている。業務環境が変化する中、業務効率化に向けた基幹システムの再構築や、多様化する事業領域にスピード感を持つて対応し得る柔軟性の高いシステムの必要性が高まっている。こうした課題の克服にはデジタル技術やク

## リース業界最前線

35

ラウドサービスの活用が必須であり、リース業界でもさまざまな取り組みが行われている。

作業のRPA（ソフトウェアロボット）による業務自動化、活用や、電子契約・電子帳票サービスを提供するクラウドサービスの導入などは、社内業務の抜本的な省力化と働き方改革を促進する「デジタイゼーション」の領域だ。

また、場所や環境に囚われないウェブ会議やリモート商談、携帯端末を接点とした取引

## ITによる課題解決の提案力拡大



並木 洋一

三井住友ファイナンス&リース常務執行役員

## モノ・情報・企業 デジタル結合

先への情報やサービスの提供、マーケティングオートメーション技術を使した商品案内などは、これまでの社内業務や取引先とのビジネスのあり方に変革をもたらす「デジタルトランスフォーメーション(DX)」と言える。期的なサービスを生む

さらに、モノのインターネット化を可能にするIoT(モノのインターネット)技術やモバイル技術はリース業務との親和性が高く、モノの位置や状態

だろう。リース会社が得意とする「モノ」を起点にした、これまでの商品開発ルールの一と利便性の両方を満たす商品開発ルールのモデルを創造する「デジタルイノベーション」の領域だ。

さらに、モノのインターネット化を可能にする「モノ」を起点にした、これまでの商品開発ルールの一と利便性の両方を満たす商品開発ルールのモデルを創造する「デジタルイノベーション」の領域だ。

さらに、モノのインターネット化を可能にする「モノ」を起点にした、これまでの商品開発ルールの一と利便性の両方を満たす商品開発ルールのモデルを創造する「デジタルイノベーション」の領域だ。

自社だけでは対応できない課題をパートナーと協創することで解決する「座組力」も求められる。

多様な業界・業種の企業とパートナーシップを構築して事業を推進できるリース業界は、事業領域の拡大に伴い、モノと情報とパートナー企業をデジタル技術で結合すること

また、世界的にサイバード一攻撃の脅威が高まり、セキュリティと利便性の両方を満たす商品開発ルールのモデルを創造する「デジタルイノベーション」の領域だ。

ただで顧客の課題を解決することは難しくなっています。デジタルリテラシーを生かした課題解決への提案力や、

(隔週木曜日に掲載)